

9月担当ミーティング議事録

上田涼華

〈9月5日 参加者イウ〜・舞〉

9月のイベント内容の確認

- ・半額イベント→今回から12時までの来店限定に変更するため注意。
- ・抹茶リキュール→ボトルが既にあるお客様でも交渉して単価を上げていく。
- ・お月見イベント→来店してもらおうきっかけ作りをするため数日前からLINEをする。

イウ〜

問題点1：接客中無言の時間が度々うかがえる。(イウ〜が会話についていけない、話題がないわけではない。)

問題点2：LINEが雑、お客様に寄り添えていない(お礼LINE忘れ等々)

→定期的にLINEチェックし、お礼LINEを翌日ではなくその日中にさせる。

目標：(賭け)同伴1回、来客1組呼ぶ

舞

10月誕生日のため出来るだけ9月の同伴は避けて10月に回したい

→マインドを変えていく必要がある

9月は特に指名貰った新規にマメにLINEして誕生日営業をスムーズに行えるようにする。

目標：売上50万超え

〈9月14日 参加者ゆめ・いちか 不参加者かほ(昼職が長引いた)・ちさと(旅行)〉

9・10月イベント内容の確認

- ・9月は5日と同様に説明
- ・ハロウィンイベント→出来るだけセクシーな衣装を選んで早めに購入するよう指示。
- ・半額イベント→かけ同伴することを口うるさく指示して癖付けさせる
- ・凱旋門賞イベント→セット料金が安くなっていること、現金分配があることを売りに営業する。(競馬好きが少ない、若しくは把握してない場合も?)

ゆめ

前回指名できた人店外ばかり求められる。

→忙しいことをアピールしつつ夜ご飯に誘う(かけ同伴する)

なぜか水曜に飲みに出る人が多め

→よくわからない、個人で話す必要性あり

いちか

ラスト出勤お客様呼べるように **LINE**

※ハロウィンイベント参加予定（人数が少ない日入ってもらう）